

狙い目は高年式車両

# Mercedes-Benz S-class



正規ディーラーのストックヤードで「お手頃価格のアップクラス」を探せ! というのが、本誌記者に与えられた今回の課題だ。まずは、アップクラスと言えばこのクルマを外せまい。東京の中央区に店舗を構えるメルセデス・ベンツ中央・中古車センターから、Sクラスの情報をお伝えしよう。

ただしW221のコードネームを持つ現行Sクラスは、ようやくボツリ・ボツリと出回り始めたといった状況。もちろん価格的にも「お手頃」とは言いえないようだ。

そこで目をつけたのは先代モデルのW220型だ。前期型(98~02年)はさすがに少なくなっているものの、マイナーチェンジ以降の車両(02~05年)は、流通量も比較的豊富で同店にも常時2~3台のストックはあるという。なかでも見つけやすいのは、新車のセールスが好調だったS500。特に、初回の車検時期を迎える高年式の車両は狙い目となる。メルセデス・ケアを使ってしっかり整備されている個体が多いからだ。

後期型S500は、500万円前半~600万円後半が目安。ロングボディは100万円前後高となる。ちなみにS350なら500万円付近から探せる。

洗練されたスタイリングで古さをまったく感じさせないW220型。後期型はメカニズムの熟成が進んでいて完成度も高い。極上のS500が揃うこの時期を逃す手はないだろう。

Text: 野田義彦/Photo: 丸山博人

	
'03 Mercedes-Benz S500	
車両価格(消費税込み)	525万円
登録諸費用(7月)	23万8400円
ローン回数	60回
実質年率	4.2%
頭金	100万円
初回支払額	7万2219円
月々支払額	6万6300円
ボーナス月加算額	10万円
※実質年率は店舗/時期により異なる場合があります。	

# いま、 アップクラスが お手頃のようにです。

他人にひけらかすためなどではけっしてない。「アイツよりいいクルマ」という自己満足の世界でもない。すべてに満ち足りた大人の、成功のあかし。あくまで自己表現のためのアップクラス・サルーン。新車である必要なんてない。これだけ素晴らしいユーズドカーがあるのだから。

Photo: 松本高好